FR EN

Nous utilisons des cookies pour sécuriser votre connexion, faciliter votre navigation et réaliser des statistiques de visites. Pour obtenir plus d'information sur les cookies et comment vous y opposer, visitez notre page de politique de cookies.

Gérer mes cookies REQUIS SEULEMENT ACCEPTER TOUT

UN RÉSEAU ACTIF SUR PLUS DE 90 PAYS

Le groupe Crédit Agricole a mis en place un dispositif dédié d'International Desks pour l'accompagnement transfrontière des entreprises françaises dans plus de 90 pays.

L'ambition est de fournir aux entreprises clientes qui se développent à l'international un dispositif complet pour les soutenir et les conseiller au quotidien, de bout en bout, en France comme à l'étranger.
Le Réseau des International Desks, composé d'une quarantaine de collaborateurs à travers le monde, existe depuis 22 ans et a accompagné plus de 32000 entreprises.

Il s'appuie sur les implantations bancaires internationales du groupe Crédit Agricole et sur le réseau de grandes banques commerciales étrangères avec lesquelles le Groupe a noué des accords de partenariat spécifiques pour l'accompagnement de sa clientèle entreprises réservant ainsi localement un accueil et des conditions privilégiés à ses clients.

UNE PARFAITE CONNAISSANCE DU TERRAIN, TANT EN FRANCE QU'A L'ÉTRANGER

Collaborateurs expérimentés du groupe Crédit Agricole, familiers du marché des entreprises et des techniques bancaires à l'international, les International Desks travaillent en symbiose avec les experts internationaux et les chargés d'affaires entreprises des réseaux bancaires du Groupe en France. Grâce à cette étroite coopération, l'entreprise française accueillie à l'étranger n'est pas inconnue. La relation de confiance développée en France se poursuit à l'étranger.

Totalement intégrés dans le pays, les International Desks connaissent parfaitement la langue, l'économie et les usages commerciaux et financiers locaux. Leurs équipes biculturelles clarifient les particularismes du pays. Elles font ainsi gagner un temps précieux à l'entreprise française qui découvre un nouvel environnement et lui évitent de nombreux écueils.

Fortement impliqués dans la vie locale des affaires, les International Desks entretiennent des relations régulières avec les organismes publics et privés du pays (Business France, chambres de commerce, bureaux de promotion des investissements, cabinets spécialisés, etc.). Ils font bénéficier les clients entreprises de leurs réseaux et contacts professionnels privilégiés.

UN ACCOMPAGNEMENT SUR MESURE

Les International Desks sont aux côtés de l'entreprise durant toutes les phases de son développement à l'étranger, de l'analyse de l'environnement des affaires à la création d'une filiale. Ils étudient avec elle ses besoins, la guident par des conseils personnalisés, facilitent ses démarches. Ils initient et suivent la relation de l'entreprise avec l'implantation locale du groupe Crédit Agricole ou la banque partenaire. Ils l'orientent si nécessaire vers des prestataires ou consultants locaux dont ils connaissent le savoir-faire et le sérieux.

Les International Desks apportent quotidiennement aux entreprises leur expérience dans de nombreux domaines :

Informations & conseils bancaires :
Recommandations sur les moyens de paiement usuels, les circuits de règlement et d'encaissement les plus performants, informations sur les conditions de place, les pratiques bancaires locales et les produits financiers spécifiques au pays.

Aide à l'ouverture de compte :
Identification de l'agence bancaire la plus proche et introduction auprès de l'interlocuteur adéquat, assistance dans l'ouverture du compte afin d'en accélérer le processus puis dans son fonctionnement (si l'entreprise en ressent la nécessité, notamment dans un premier temps).

« Le process pour ouvrir un compte à l'étranger est de plus en plus compliqué partout dans le monde, observe Catherine Eydoux, directrice du Pôle d'Accompagnement International du groupe Crédit Agricole, c'est pourquoi il est important d'être accompagné par sa banque. En effet, les établissements bancaires sont soumis à l'obligation de remplir de manière détaillée des documents attestant de la bonne connaissance de son client (Know Your Customer – KYC) et de son activité ».

Cash management :
Étude des besoins et conseils (consultation à distance, virements, centralisation de trésorerie locale et internationale, etc.), aide à la mise en place avec les spécialistes de la banque locale et du groupe Crédit Agricole en France.

Assistance pour la mise en place de financements locaux :
Analyse des besoins, conseils sur les modes de financements locaux, aide à la constitution du dossier, suivi de la mise en place.

Trade finance, Fusion-acquisition :
Introduction auprès des experts Trade finance, Change, et Fusion & Acquisition du Groupe.

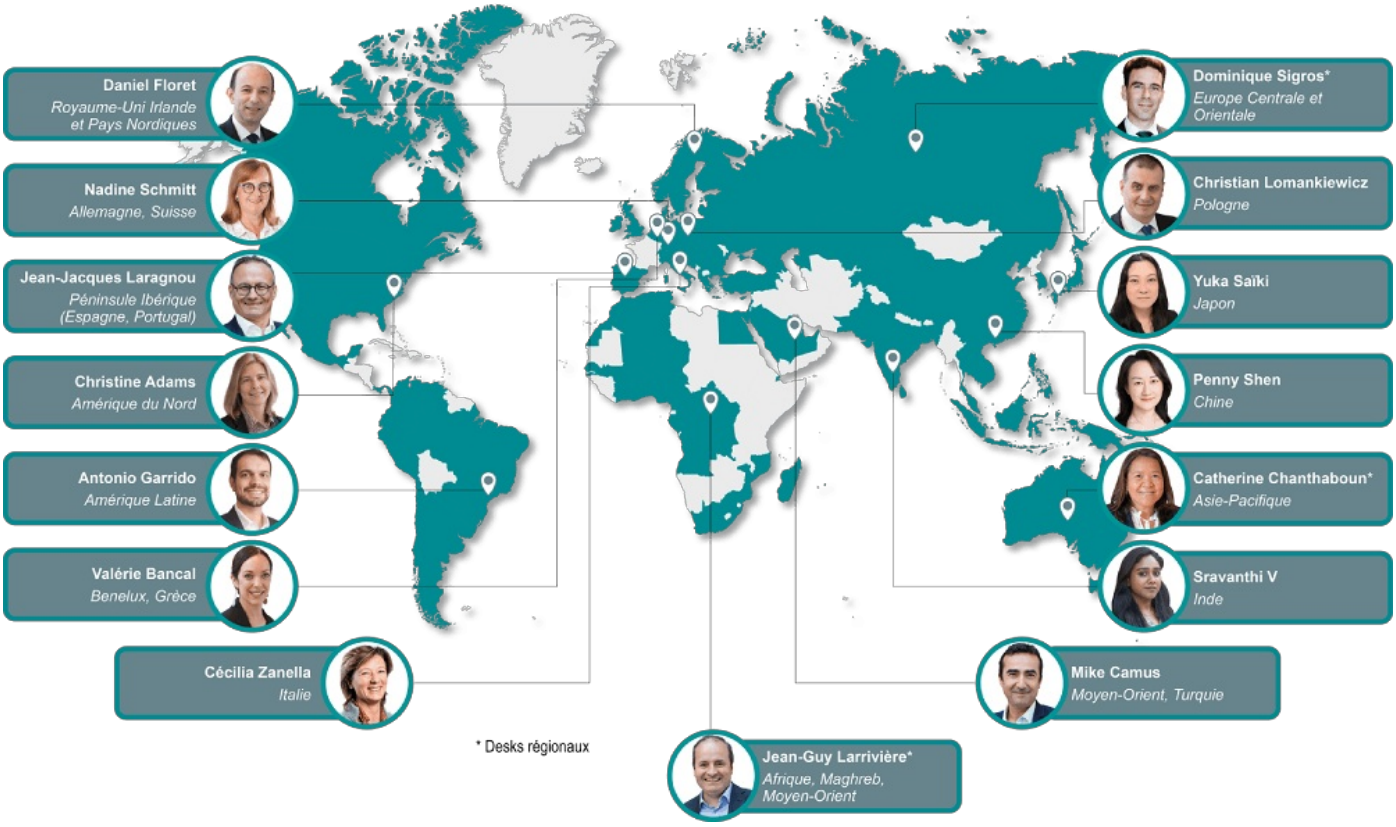
Bilan périodique de la relation :
Tour d'horizon du développement de l'entreprise dans le pays et identification d'éventuels nouveaux besoins, bilan de l'accompagnement bancaire local etc.

Cet accompagnement s'effectue, en synergie avec les grands acteurs de l'international, notamment les CCI, Business France, Bpifrance, les opérateurs spécialisés du commerce international –OSCI, notamment Altios International.

« Nous travaillons avec notre partenaire Altios International depuis une dizaine d'années sur les missions de prospection et les projets d'implantation » renseigne Catherine Eydoux. « Notre Groupe travaille avec tous ceux qui peuvent offrir une palette de services aux entreprises, notamment avec Business France, le réseau local des CCI françaises à l'étranger, ainsi que les organismes locaux de promotion des investisseurs étrangers.»

Véritable prolongement de votre Chargé d'affaires à l'étranger, les International Desks constituent un concept original et différenciant de banque de proximité au-delà des frontières.

ILLUSTRATION



RECHERCHER UNE FICHE PAYS