

FR EN

Nous utilisons des cookies pour sécuriser votre connexion, faciliter votre navigation et réaliser des statistiques de visites. Pour obtenir plus d'information sur les cookies et comment vous y opposer, [visitez notre page de politique de cookies](#).

Gérer mes cookies

REQUIS  
SEULEMENT

ACCEPTER TOUT

à optimiser leurs flux de trésorerie mais aussi à sécuriser leur chaîne d'approvisionnement en renforçant les partenariats avec leurs fournisseurs stratégiques, pour répondre aux besoins des clients tout en minimisant les stocks.

Afin de répondre à ces attentes, notre banque développe de nouvelles solutions de financement appelées Supply Chain Finance, utilisant des moyens technologiques innovants.



## LES PRINCIPES DE BASE

La **Supply Chain Finance** (SCF, Supplier Finance, Reverse Factoring ou Affacturage inversé) est une solution de financement mise en place conjointement par un grand donneur d'ordres (acheteur) et sa banque, qui utilise une plateforme en ligne pour offrir aux entreprises un moyen efficace et innovant pour optimiser leurs flux de trésorerie. Elle vise également à offrir aux fournisseurs une meilleure visibilité des flux commerciaux et l'accès à une source de financement alternative à de meilleures conditions que celles qu'ils auraient contractées directement. Le fournisseur profite ainsi de la qualité de signature du Grand Donneur d'Ordres et d'une meilleure sécurité apportée aux créances.



## VOS BESOINS

**Vous êtes un grand donneur d'ordres et vous souhaitez :**

**fluidifier vos processus internes,**

**optimiser votre besoin en fonds de roulement**

**et consolider vos relations avec vos fournisseurs.**



---

## AVANTAGES

La Supply Chain Finance offre des avantages à la fois pour l'acheteur et le fournisseur.

### **Avantages pour l'Acheteur :**

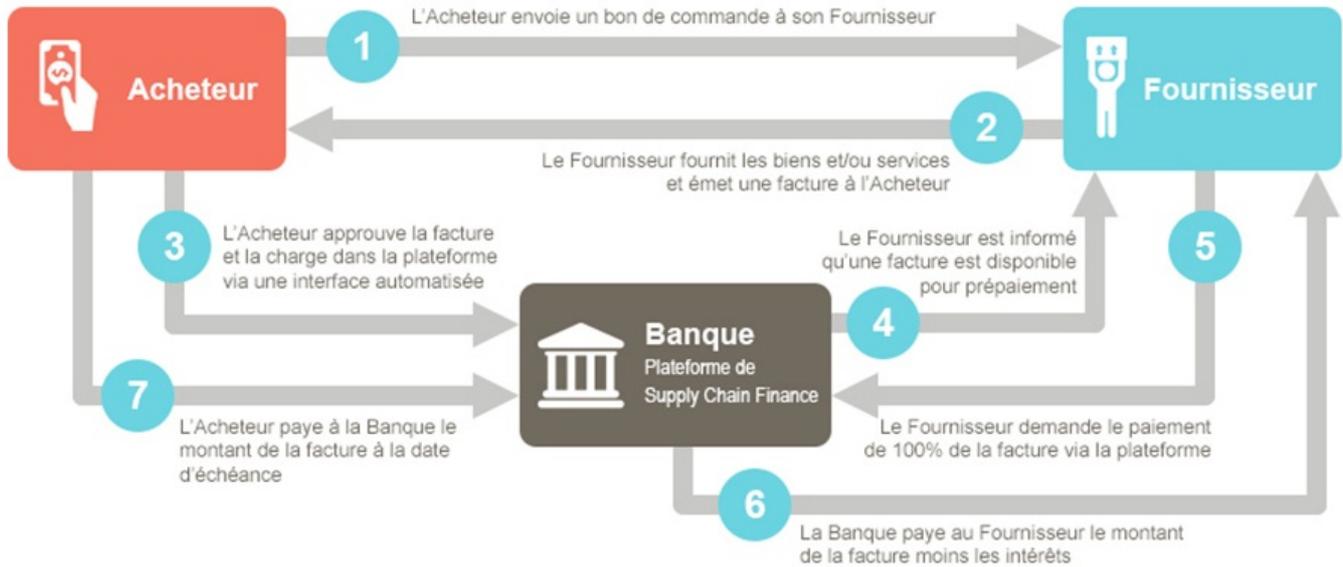
- Réduction des coûts de traitement suite à la mise en place d'un service de paiement centralisé externalisé,
- Amélioration des relations avec les fournisseurs par des gains de productivité dans la gestion administrative de la relation,
- Contribuer à la pérennisation du tissu fournisseur (démarche sociétale).

### **Bénéfices pour le Fournisseur :**

- Accès à des sources de financement plus stables et plus compétitives et sans impact sur les lignes bancaires courantes,
  - Une visibilité accrue et réconciliation plus aisées des paiements et des factures,
  - Possibilité de déconsolider les créances, selon les besoins.
-



## EXEMPLE



### LA SUPPLY CHAIN FINANCE, COMMENT ÇA MARCHE ?

Une opération de SCF est structurée autour de trois acteurs principaux : l'entreprise qui achète les biens (l'Acheteur), l'entreprise qui fournit les biens (le Fournisseur) et la Banque.

## NOS PLUS

---

- Une plateforme performante, flexible et innovante
- Capacités de financement et pricing compétitif
- Automatisation du process de bout en bout
- Un support client/fournisseur de qualité et certifié ISO
- Une équipe dédiée pour l'implémentation
- Une méthodologie spécifique et une présence internationale pour maximiser les chances de succès des programmes

[RECHERCHER UNE FICHE PAYS](#)