

FR EN

Nous utilisons des cookies pour sécuriser votre connexion, faciliter votre navigation et réaliser des statistiques de visites. Pour obtenir plus d'information sur les cookies et comment vous y opposer, [visitez notre page de politique de cookies](#).

Gérer mes cookies

REQUIS
SEULEMENT

ACCEPTER TOUT

L'international est aujourd'hui l'un des principaux leviers de croissance pour les entreprises françaises. Dans un monde où les économies sont de plus en plus intégrées et interdépendantes et où il est question de chaînes de valeur mondialisées, il est quasi impossible, pour une PME, de devenir une ETI sans stratégie de croissance externe à l'international (**acquisition de parts de marché par le rachat d'un concurrent, acquisition d'un savoir-faire spécifique**). Cette stratégie d'accélération du développement est souvent préférable à la création d'une entité ex-nihilo.

Crédit Agricole Midcap Advisors, spécialiste des opérations haut de bilan small & mid-caps du groupe Crédit Agricole, vous accompagne au travers d'un mandat exclusif d'achat ciblé (selon des critères prédéfinis avec vous) avec pour objectifs :

- approcher la cible,
- négocier la valorisation de l'actif acheté,
- sécuriser l'ensemble des paramètres de la transaction.

Pour pénétrer rapidement et de manière significative un marché étranger, une opération d'acquisition est souvent la solution optimale. Notre partenaire, **Altios se positionne comme Le spécialiste des acquisitions dédié aux PME et ETI** entre la France et les Amériques, l'Europe et l'Asie-Pacifique. Ils réalisent des opérations transnationales, sur des petites et moyennes valorisations, avec un service d'intégration de qualité. En cela, leur approche est unique et offre une vraie valeur ajoutée.



LES PRINCIPES DE BASE

1. LA DÉFINITION DE LA STRATÉGIE D'ACQUISITION

- Enrichissement du projet
- Informations sur votre marché
- Analyse des concurrents
- Options de croissance externe ou de partenariat

2. RÉALISATION DE L'ACQUISITION

- La recherche de cibles (Long-List), avec un premier niveau d'information (financiers, actionnariat, etc.)
- L'approche de la cible et l'initiation des contacts (Short-List)
- La qualification supplémentaire suite à un premier échange avec les cibles ouvertes
- La valorisation et la négociation d'une offre indicative
- Le management des négociations jusqu'à la signature des contrats
- La coordination des travaux de due diligence entre les différents experts

3. INTÉGRATION POST-ACQUISITION & PILOTAGE

- Management de transition au travers de nos équipes locales
- Accélération et sécurisation des process d'intégration
- Gestion des éléments interculturels
- Une intégration facilitée grâce à notre connaissance du marché
- Suivi des performances et pilotage

4. AUTRES SERVICES ALTIOS

- Partenariats et Joint-Ventures pour la conclusion d'alliances stratégiques et commerciales
 - Implantation industrielle
 - Formalités juridiques et RH/visa
 - Recherche de financement, aides gouvernementales et incentives
-



AVANTAGES

- Une approche opérationnelle en phase avec les exigences des PME : des équipes locales expérimentées, une approche terrain, un maillage mondial des marchés, les capacités à trouver la cible idéale (screening exhaustif), la gestion des différences culturelles
- Un réseau mondial d'implantations : des équipes de professionnels - experts, spécialistes sectoriels, praticiens de l'international - présents en Amériques, Europe et Asie Pacifique
- Proximité, approche sur-mesure et entrepreneuriale
- Plus de 30 ans d'expérience de projets de développement à l'international

NOS PLUS

- un accompagnement des dirigeants et des actionnaires d'ETI et de PME dans leurs réflexions et projets stratégiques,
- une équipe dédiée, structurée et adaptée à l'exécution du mandat confié,
- une gestion organisée du processus d'acquisition pour préserver la confidentialité et négocier les meilleures conditions juridiques et financières,
- une couverture des principales zones géographiques mondiales, notamment grâce à des accords de partenariats conclus entre Crédit Agricole Midcap Advisors et des banques d'affaires locales.

Membre de :



**CRÉDIT AGRICOLE
MIDCAP ADVISORS**

[Site internet](#)

[RECHERCHER UNE FICHE PAYS](#)