

FR EN

Nous utilisons des cookies pour sécuriser votre connexion, faciliter votre navigation et réaliser des statistiques de visites. Pour obtenir plus d'information sur les cookies et comment vous y opposer, [visitez notre page de politique de cookies](#).

Gérer mes cookies

REQUIS
SEULEMENT

ACCEPTER TOUT

des marchés porteurs.

En partenariat avec ALTIOS International*, nous vous proposons **d'utiliser des ressources commerciales dédiées basées dans les différentes implantations d'ALTIOS pour assurer le développement et l'animation de vos réseaux commerciaux.**

* Créé en 1991, notre partenaire ALTIOS International est spécialisé depuis plus de 25 ans dans le conseil et l'accompagnement opérationnel des entreprises exportatrices à l'international. ALTIOS International a développé des accords de partenariats avec les Caisses régionales du Crédit Agricole et LCL.

Avec ses 18 filiales et 160 collaborateurs, ALTIOS International a accompagné depuis 1991 plus de 5000 entreprises françaises dans leurs projets de croissance internationale, afin d'aborder dans des conditions optimales des marchés étrangers et y renforcer leurs activités.



LES PRINCIPES DE BASE

Des solutions RH complètes et "à la carte" :

1. Recrutement de collaborateurs / Outsourcing

- Stratégie / Diagnostic RH
- Recrutement de personnel dédié à la fonction Export, en France et à l'étranger
- Ressources externalisées ALTIOS à temps partagé, durée à partir de 6 mois (à préciser : 1/4 temps, 1/3 temps, mi-temps, plein temps) : étude, prospection, animation et développement commercial...

2. Une implantation locale

- La domiciliation de votre société avec une adresse et un point de contact local
- L'hébergement de vos collaborateurs / VIE au sein de nos centres d'affaires : bureaux, équipement complet
- Une base opérationnelle pour gérer vos développements sur le marché

3. Gestion salariale internationale et accompagnement de vos RH

- Mobilité internationale, appui au visa
- Solution de gestion salariale internationale
- Management interculturel, conseil RH, intégration et suivi des performances

4. Conseiller stratégique des Dirigeants d'entreprises

- Pilotage international d'entreprise, accompagnement de Codir
- Enrichissement de la stratégie et du projet
- Conseil et construction de scénarios de croissance

5. Les autres services Altios

- Développement commercial
 - Création, domiciliation, gestion administrative, comptable et fiscale de filiale
 - Opportunités de croissance externe
-



AVANTAGES

- Des solutions d'implantation rapides, flexibles et efficaces pour percer sur un marché
- Une gestion de personnel facilitée et allégée dans plus de 22 pays
- La maîtrise de votre politique commerciale de votre clientèle et une présence renforcée
- Une intégration accélérée grâce à nos réseaux d'affaires et nos écosystèmes locaux
- Une implantation locale, gage de proximité et de crédibilité vis-à-vis de vos clients
- Une offre personnalisée combinant appui opérationnel, expertise RH et expérience des marchés

NOS PLUS

Lors de la mise en route du bureau commercial, nos experts du commerce international vous conseilleront sur :

- les solutions de sécurisation des paiements
- les solutions de financement des créances export
- les solutions de couverture de risque de change les mieux adaptées
- la mise en place des services bancaires pour l'encaissement des créances export, y compris à l'étranger si besoin

[RECHERCHER UNE FICHE PAYS](#)