November 10th, 2026

STRATÉGIE DE CROISSANCE À L'INTERNATIONAL

Vous souhaitez accélérer votre développement sur les grands marchés mondiaux. L'international est un axe stratégique majeur pour accélérer votre croissance. Vous voulez fédérer et mobiliser l'ensemble de vos collaborateurs autour de cette ambition. Vous souhaitez vous appuyer sur une **démarche structurée adossée à un plan de développement à 3/5 ans**.

En partenariat avec ALTIOS*, nous vous proposons de vous accompagner sur les grandes étapes-clés de votre projet de développement à l'international.

* Créé en 1991, notre partenaire ALTIOS est spécialisé dans le conseil et l'accompagnement opérationnel des entreprises exportatrices à l'international. ALTIOS International a développé des accords de partenariats avec les Caisses régionales du Crédit Agricole et LCL.
Avec ses 40 filiales et 550 collaborateurs, ALTIOS a accompagné depuis 1991 près de 12500 entreprises françaises dans leurs projets de croissance internationale dans 25 pays, afin d'aborder dans des conditions optimales des marchés étrangers et y renforcer leurs activités.

LES PRINCIPES DE BASE

LES 3 GRANDES ÉTAPES POUR ACCROÎTRE VOTRE CHIFFRE D'AFFAIRES À L'INTERNATIONAL

1. AUDIT DU PROJET INTERNATIONAL DE L'ENTREPRISE (1 MOIS)

- Diagnostic du potentiel export de votre entreprise
- Étude du projet international de votre entreprise
- État des lieux des contraintes et des ressources
- Analyse des axes de croissance
- Enrichissement de la stratégie et du projet

2. ÉLABORATION DU PLAN D'ACTIONS INTERNATIONAL (1 À 2 MOIS)

- Étude des marchés étrangers
- Sélection et priorisation des marchés cibles
- Consolidation et adaptation organisationnelle
- Élaboration du plan de développement à l'international
- Utilisation des financements publics & business plan

En coordination avec ALTIOS International, les experts du groupe Crédit Agricole vous conseilleront et vous apporteront les solutions de financement et l'accompagnement bancaire adaptés à votre projet d'internationalisation.

3. DÉPLOIEMENT OPÉRATIONNEL DU PLAN D'ACTIONS EN MODE PROJET (6 À 24 MOIS)

Développement commercial

- Définition des potentiels
- Mise en place des réseaux commerciaux
- Prospection des clients
- Animation et suivi des clients et partenaires

Solution RH International

- Hébergement de collaborateurs / VIE
- Recrutement de profils internationaux (France et étranger)
- Portage salarial international
- Hébergement de collaborateurs / VIE

Gestion de filiale

- Création de la société
- Domiciliation
- Gestion comptable et administrative
- Gestion de la paye
- Secrétariat juridique
- **Ouverture de compte via le Réseau des International Desks du groupe CA**

Implantation & acquisition

- **Montage financier avec l'appui de votre Chargé d'Affaires et le Réseau des International Desks du groupe Crédit Agricole**
- Croissance externe
- Implantation industrielle
- Recherche de locaux
- Recherche de financements

AVANTAGES

- La mise en oeuvre opérationnelle de votre projet de croissance à l'international
- Un plan d’actions réaliste, adapté à votre entreprise, à ses potentiels et à sa maturité internationale
- L’apport de 3 compétences clés : Expertise stratégique, Maillage mondial intégré, Déploiement opérationnel
- Des choix stratégiques affirmés et une montée en compétence de votre entreprise
- Un projet couplé aux financements publics pour muscler une croissance internationale

RECHERCHER UNE FICHE PAYS