March 20th, 2024

FR EN

Nous utilisons des cookies pour sécuriser votre connexion, faciliter votre navigation et réaliser des statistiques de visites. Pour obtenir plus d'information sur les cookies et comment vous y opposer, visitez notre page de politique de cookies.

Gérer mes cookies REQUIS SEULEMENT ACCEPTER TOUT

VOTRE CONTACT

Yuka SAÏKI
Responsable International Desk Japon

L'ACCOMPAGNEMENT DU GROUPE CRÉDIT AGRICOLE

Dernière mise à jour, juillet 2023

L'International Desk Japon du groupe Crédit Agricole assure l'accompagnement des clients entreprise du Groupe pour la réalisation de leurs opérations sur place, notamment : ouvertures de comptes, mise en place de financements, informations et conseils bancaires. Pour ce faire, il s'appuie sur les entités du Groupe ainsi que sur des grands groupes bancaires partenaires locaux.

S'agissant du non-bancaire, l'International Desk propose également la mise en relation avec des Cabinets d'avocats, comptables locaux et de partenaires leaders de l'internationalisation des entreprises.

Le Crédit Agricole est présent au Japon sur trois métiers :

- Banque de financement et d'investissement : Implanté au Japon depuis 1946, Crédit Agricole CIB joue un rôle actif sur les marchés financiers au Japon. Crédit Agricole CIB offre aux investisseurs des solutions de placement et de diversification de leur portefeuille via une gamme complète de produits et services financiers, notamment sur les marchés des taux, des devises, de la dette et du crédit. De plus, fort d'une expertise reconnue dans les financements structurés (financement de projet, financement aéronautique, immobilier, export et trade finance), Crédit Agricole CIB au Japon finance les grandes entreprises et les assiste dans leurs investissements et/ou leurs projets.
- Gestion d'actifs : Amundi Japan
- Assurance-vie : CA Life Japan.

Pour plus d'infos, voir la liste des implantations du Groupe Crédit Agricole

LES MOYENS DE PAIEMENT

Avec le Japon	Utilisation
Chèque d'entreprise	Faible / Nulle
Chèque de banque	Faible / Nulle
Virement SWIFT	Courante
Lettre de change	Courante
Billet à ordre	Faible / Nulle
Remise documentaire	Courante
Crédit documentaire	Courante SBLC

LES CONSEILS DE L'INTERNATIONAL DESK

Généralités

Le Japon est le deuxième partenaire commercial de la France en Asie après la Chine, les produits « Made in France » continuant d'être attirants pour le marché japonais et ses 125,5 millions d'habitants au pouvoir d'achat parmi les plus élevés.

Cependant, les différences culturelles et linguistiques restant toujours un obstacle déterminant, il est important de bien connaître le Japon et sa culture avant d'y entreprendre des affaires. Construire une relation de confiance est un préalable avant de pouvoir faire affaire avec les entreprises japonaises et cela prend du temps. Néanmoins, une fois cette confiance établie, les Japonais restent en général fidèles dans les affaires et même dans les relations humaines.

Dans les relations d'affaires, il est important de présenter une documentation et une carte de visite en japonais ou au moins en anglais lors de la première rencontre. La ponctualité est également de mise.

Afin de s'assurer les plus grandes chances de succès et de voir aboutir les négociations, il est fortement conseillé d'avoir recours à des organismes professionnels dont la mission est de mettre en relation les parties concernées.

Moyens de paiement & spécificités bancaires

Les agences bancaires sont en général ouvertes de 9h à 15h du lundi au vendredi.

Il n'y a pas de code IBAN au Japon et pour cette raison il faut communiquer à la banque des informations complètes surtout pour des virements internationaux vers le Japon. La banque japonaise n'accepte pas les virements internationaux si les informations sur le bénéficiaire sont incomplètes.

Le virement SWIFT est le moyen de paiement pratique et peu onéreux pour les importations.

Les autres moyens de paiement largement utilisés sont la remise documentaire et le crédit documentaire particulièrement conseillé pour les montants élevés.

Il est toujours possible de négocier un paiement d'avance et également les délais de paiement. La majorité des importateurs japonais travaillent sur une base de paiement à 60 ou 90 jours.

La plupart des banques japonaises n'acceptent pas la signature pour l'ouverture d'un compte et préfèrent le sceau */Hanko* à une signature.

Il n’est pratiquement pas possible d’ouvrir un compte en étant non-résident.

Il est possible de retirer de l'argent liquide auprès des distributeurs/ATM des Convenience Store « Seven Eleven » ou de Japan Post Bank et d'AEON Bank.

Pour l'octroi de crédit, nous recommandons de trouver une solution de financement depuis la France au moins pendant les 2 ou 3 premières années suivant la création d'une filiale au Japon.

NOTRE OFFRE DISPONIBLE DANS CE MARCHÉ

OPTIMISER VOTRE TRÉSORERIE

TRAITEMENT DES MOYENS DE PAIEMENT DOMESTIQUES

	Disponibilité
Chèque	✓
Effet de commerce	✓
Monétique	✓
Espèces	✓

CASH MANAGEMENT/E-BANKING

	Disponibilité
Relevés de compte MT940	✓
Ordres de transfert MT101	✓
Relevés intraday MT942	✓

- Cash pooling domestique
- Cash pooling international